

A photograph of three business professionals in a meeting. A man in the foreground is pointing at a whiteboard with a white marker. A woman and another man are looking at the whiteboard with interest.

**WIR ÖFFNEN IHRER
KARRIERE TÜR UND TOR!**

Vertriebsmitarbeiter/-in im Außendienst für das Vertriebsgebiet Nord-/Ostdeutschland

Ob in Hotel-, Gastronomie- oder Freizeitobjekten, ob im Verwaltungs-, Gesundheits-, Pflege- oder Bildungssektor, überall wo Sicherheits- und Organisationssysteme für Gäste, Besucher oder Mitarbeiter gefragt sind, bieten wir integrierte Lösungen für Zutritt und Zahlung – vom klassischen Türschloss über elektronische Schließ- und Zugangssysteme bis hin zu komplexen Management-Lösungen für die Gäste- und Besuchersteuerung und -abrechnung.

Ihre Aufgaben – Das erwartet Sie:

- Vertrieb unserer Produkte mit dem Schwerpunkt Schließsysteme für Türen und Möbel bei Bestands- und Neukunden vom Homeoffice aus
- Entwicklung und Weiterentwicklung bestehender Vertriebspotenziale
- Steigerung der Marktanteile sowie des Umsatzes
- Neukundenakquise sowie Kontaktpflege, insbesondere der Key-Accounts
- Durchführung von Präsentationen, auch auf Geschäftsführungsebene
- Mitwirkung bei der Erstellung und Umsetzung von Marketingplänen und Vertriebsstrategien

Ihr Profil – Das zeichnet Sie aus:

- Abgeschlossene kaufmännische und/oder fundierte technische Berufsausbildung bzw. eine vergleichbare Qualifikation
- Berufserfahrung im Vertrieb bzw. technischen Außendienst, idealerweise im Baubeschlags- und Objektgeschäft
- Sicherer Umgang mit den gängigen MS-Office-Systemen (Word, Excel, PowerPoint)
- Hohes Maß an persönlicher und sozialer Kompetenz sowie Eigeninitiative, Team- und Kommunikationsfähigkeit
- Loyalität zu Unternehmen, Vorgesetzten und Kollegen/-innen sowie Abschluss- und Verhandlungssicherheit
- Ausgeprägte Reisebereitschaft innerhalb des Vertriebsgebietes

Unser Angebot– Das bieten wir Ihnen:

- Flexible Arbeitszeitmodelle für eine bestmögliche Vereinbarkeit von Beruf und Familie
- Arbeitgeberzuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge
- Ein umfassendes Gesundheitsmanagement mit diversen Angeboten zu Prävention und Fitness
- Incentives (z. B. Mitarbeitergutscheinkarten)
- Dienstwagenbereitstellung, auch zur privaten Nutzung

Ihr Ansprechpartner ist Herr Gunar Rusack, Personalleiter. Er steht Ihnen gern unter 02051 / 20 86-142 für Rückfragen zur Verfügung.

Ihre Unterlagen senden Sie bitte an: gunar.rusack@sag-schlagbaum.com

Auf Ihre Bewerbung freuen wir uns.

Weitere Informationen zu unserem Unternehmen finden Sie unter: www.sag-schlagbaum.com